

## Las perturbaciones en la economía



Negocio cerrado por la pandemia. // Gabriel Utiel

## Las ventas de las microempresas bajaron cinco veces menos que entre las grandes en 2020

La facturación se redujo un 16% y el gasto en personal descendió un 7,2% ▶ Los fabricantes de electrónica duplicaron el negocio

**JULIO PÉREZ**  
A CORUÑA

Si las casi 50.000 empresas de Galicia que están obligadas a depositar las cuentas en los Registros Mercantiles fueran una única corporación, su facturación rondaría los 89.700 millones de euros y el beneficio quedaría próximo a los 6.400 millones en 2020. Pero no lo son y hay muchas y grandes diferencias entre todas ellas ante el zarpa de la pandemia, que, a diferencia de crisis anteriores, se caracterizó por la enorme diversidad del impacto. Las ventas crecieron en una veintena de sectores. En el resto bajaron, con algunos casos donde el verbo desplomar se queda corto. Pero incluso dentro de cada actividad, la evolución no fue la misma según el tamaño. Mientras el importe neto de la cifra de negocio de las medianas y grandes compañías —aquellas que superan los 10 millones de euros— retrocedió un 19,3%, las pymes facturaron un 6,4% menos y la caída en las microempresas se situó en el 3,8%, según el balance de la contabilidad de las sociedades mercantiles durante el primer año de crisis del COVID-19 publicado esta semana por el Instituto Galego de Estatística (IGE).

Estas últimas, las que no superan un volumen de ventas de 2 millones de euros, son mayoría de largo: 44.736. Cerraron 2020 con una facturación total de 12.050 millones de euros. Hay 2.978 empresas pequeñas (de 2 a 10 millones de cifra de negocio), que alcanzaron los 12.319 millones en ventas; y la fac-

turación del resto —871 compañías— sumó 65.400 millones. “A pesar de representar el 92,3% de las sociedades mercantiles de Galicia, las microempresas aportaron el 13,4% del importe neto de la cifra de negocios en el año 2020”, señala el IGE, frente al 72,9% de las medianas y grandes. Pero en la variable de gastos de personal, la distancia entre ambas tipologías se acorta: las micro desembolsaron 3.713 millones en nóminas, alrededor de 2.500 las pequeñas y las medianas y grandes abonaron 6.216 millones.

Como ocurre con la facturación, la caída en salarios es directamente proporcional a la dimensión. Las de mayor tamaño dejan un recorte del 9,3%, un 7,2% las pequeñas y el 3,3% las microempresas. En total, los gastos de personal

disminuyeron un 7,2%, hasta los 12.447 millones de euros, muy por debajo de la merma de la facturación (15,9%) y de las ganancias (72%).

¿En qué 20 sectores subieron las ventas? Entre los fabricantes de material eléctrico, con una demanda sin precedentes por el confinamiento, el alza fue del 93%. El negocio de las actividades inmobiliarias por cuenta de terceros aumentó el 45%; un 39% en actividades anexas al transporte y mensajería; el 25% en firmas jurídicas y de contabilidad; el 16% en auxiliares a otras empresas; por encima del 14% tanto en gestión de residuos como en lácteos; el 12% en minas y canteras; y más del 11% en la industria farmacéutica, la automoción y los fabricantes de piensos. El ascenso en la industria química y en las empresas de edición, cine, radio y televisión ronda el 8%.

De la misma manera que era fácil intuir las actividades menos afectadas por la tormenta del COVID-19, no parece complicado hacerse una idea de los sectores que se llevaron la peor parte. El importe de negocios de las agencias de viajes bajó casi un 83%, hasta los 48,8 millones de euros. La facturación de las consultorías de gestión y la llamada actividad de sedes centrales adelgazó un 56% y un 54% la cifra de los hoteles y hostales. Actividades artísticas, recreativas y ocio facturaron un 48% menos que en 2019; un 41% en el caso del transporte; y un 41% también en los bares y restaurantes. La caída en la industria de la confección se acercó al 40%.

### LOS DATOS

# 30%

#### Participación de las micro en los salarios

★ Las 46.000 microempresas de Galicia suponen el 13% de las sociedades y el 29,8% del gasto en personal.

# -83%

#### Caída de la facturación en agencias de viajes

★ Es el sector peor parado en la pandemia en Galicia, seguido de la actividad de sede central (-56%) y hoteles (-54%).



Interior de la nave de Casalnova en Bergondo. // Casteleiro/Roller A.

## La jueza aprueba el plan de rescate de Hiperxel y la plantilla empieza a cobrar

El Juzgado de lo Mercantil homologa la estrategia para reducir y aplazar la deuda de la empresa

**EDGAR MELCHOR**  
A CORUÑA

Bocanada de aire fresco para Hiperxel en plena campaña de Navidad. El Juzgado de lo Mercantil número 3 de Vigo ha homologado el plan de reestructuración que pretende reducir y aplazar la deuda de la empresa para poner freno, así, a una eventual liquidación. Tras este paso, Xeldist —marca legal de la compañía de congelados— ya cuenta con los fondos disponibles para abonar a sus empleados las nóminas atrasadas. Esta resolución judicial obliga a todos los acreedores a someterse al rescate.

El visto bueno al plan, elaborado por Ayan Concursal, se considera necesario “para que la mercantil Xeldist pueda hacer frente a sus compromisos con clientes, proveedores y trabajadores, evitando un mayor deterioro de su situación económica y patrimonial”, señala el escrito judicial, amparado además en que “la campaña de Navidad es una fecha clave” para la sociedad gallega.

### Salarios

Tras este anuncio, el comité de empresa informó a toda la plantilla que Xeldist dispondrá durante estos días de los 2,8 millones de euros —ingresados por el fondo Certior-Resilience Partners— necesarios para poder restituir los salarios adeudados. Así, las nóminas de septiembre y octubre se abonarán hasta el lunes como fecha límite; las de noviembre, del 12 al 17 de diciembre; las de diciembre, “en los márgenes establecidos por ley”; y la paga extra de diciembre, tras la campaña navideña. Quedaría pendiente una revisión del “aguinaldo de Navidad”, un cheque de 40 euros.

Por su parte, los dueños de los locales comerciales, 92, ingresarán los importes penden-

tes el 31 diciembre.

Esta aprobación de la jueza permitirá que Casalnova continúe surtiendo de mercancía a las tiendas de Hiperxel —del orden de 40 toneladas por jornada—, que hasta ahora se encontraban prácticamente sin producto; algunas incluso sin luz.

La determinación judicial dará lugar a un aplazamiento de las deudas de Hiperxel —contando con la quita— por lo menos hasta finales del 2026, momento en el que su propietario, el Grupo Vinova, prevé ejecutar la venta de la cadena por un valor no menor a los 9 millones, según sus aspiraciones, cifra similar a la que abonaron el pasado año para su adquisición.

## Las nóminas de septiembre y octubre se pagarán hasta mañana

El plan de rescate, además, podría desencadenar acciones de carácter penal contra el anterior gestor de Hiperxel —ahora en manos de Certior—, Juan José Villamizar (CEO de Vinova), por una “descapitalización” de la firma, según reza el propio escrito de reestructuración, en beneficio de la propia Vinova.

El documento para la salvación de la compañía fue suscrito por cinco de las ocho clases de acreedores, pero, “en fecha posterior a la protocolización (...), se han emitido votos favorables por acreedores de clases disidentes”. Entre ellos, uno de los principales, el Grupo Iberconsa, anterior dueño de la empresa.

La empresa cuenta con 34 tiendas en A Coruña, 38 en Pontevedra, 30 en Ourense y 18 en Lugo. En total, 102 en Galicia. En riesgo más de 300 puestos de trabajo.